

GESTIÓN COMERCIAL

Descripción Dimensión	Nº	Importe Venta	C. Directo	C. Sección	C.	C. Estructura	C. General	PR.	BR.	Uds.	P. B.
UNICA	9	2.415,82	0,00	0,00	0,00	45,11	15,36	1,000	225,000	0,000	6468,000
PT-ZONA-01	2	24,01	0,00	0,00	0,00	0,00	2,28	0,000	11,000	0,000	10,000
FR-ZONA-01	117	14.670,77	0,00	336,84	223,21	124,11	6,47	19,000	431,000	0,000	48308,000
ES-ZONA-01	1722	85.729,67	4.015,17	4.148,24	31.996,52	2.750,94	3.226,62	313,000	8688,000	3041,000	339922,000
ES-ZONA-02	11	1.006,73	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	12,000	21,000	0,000	13276,000
ES-ZONA-03	2428	104.134,41	3.777,81	19.914,64	3.835,80	4.132,57	4.843,81	114,000	21430,000	703,000	233077,000
ES-ZONA-04	810	19.881,22	-3.318,68	8.755,09	1.521,60	619,03	1.653,94	2,000	4108,000	0,000	34667,000
ES-ZONA-05	1237	32.635,18	5.038,58	7.974,81	43.707,57	680,78	2.411,92	111,000	3632,000	0,000	114617,000
...	6	732,82	3.729,08	0,00	268,38	24,75	11,54	0,000	23,000	0,000	75,000
IT-ZONA-01	37	16.190,17	2.995,73	6.759,28	0,00	0,00	0,00	456,000	0,000	0,000	262620,000
...	3	864,00	0,00	500,00	0,00	171,72	6,90	62,000	62,000	0,000	7770,000
...	2	3.800,00	1.600,00	2.890,99	0,00	491,71	4,24	25,000	215,000	0,000	12500,000

Gestión de comerciales



Herramienta para la gestión de comerciales con informes y evolución por estadísticas.

CARACTERÍSTICAS

- 1 Herramienta indispensable para los grandes grupos empresariales que deben gestionar una amplia fuerza de ventas.
- 2 Se puede crear un nivel de seguridad para limitar el acceso de otros comerciales al cliente asignado.
- 3 Control de los competidores de la asignación comercial según la sección transportista a la que pertenece.
- 4 Acceso a consulta de ofertas con listado completo de las gestiones comerciales.
- 5 Consulta estadística comercial con múltiples filtros para su acotación.

El módulo de Gestión Comercial de MYMSOFTERP es una herramienta indispensable para los grandes grupos empresariales que deben gestionar una amplia fuerza de ventas. Como funciones básicas se puede asignar un comercial a un cliente, realizar las gestiones comerciales, enviar comunicados a los clientes asignados a un comercial, realizar informes de producción y analizar la evolución comercial según estadísticas configurables por el usuario. Al asignar un cliente a un comercial se puede crear un nivel de seguridad para limitar el acceso de otros comerciales al cliente asignado o establecer unas condiciones comerciales particulares entre el cliente y el comercial; especificar la importancia de la cuenta según la clasificación ABC del cliente; especificar el centro a quien corresponderán las comisiones; definir la sección vertical y el concepto al que pertenecerán los rappels; parametrizar los tipos de gestiones, las acciones derivadas de ellas o la definición y mantenimiento de textos comerciales. Entre otras funciones se pueden duplicar condiciones particulares, previamente definidas para nuevos comerciales, clientes, empresas o centros; llevar el control de los competidores de la asignación comercial según la sección

transportista a la que pertenece, el tipo de servicio que realiza y la zona de venta de actuación.

Con el módulo de Gestión Comercial de MYMSOFTERP, se puede acceder a la entidad vinculada o contactos de la misma; acceder al documento word adjunto a la gestión; enviar un comunicado automático cuando la situación cambie de estado a pendiente, realizada o anulada; acceder a la consulta de ofertas y solicitar un listado completo de las gestiones; exportar a excel la pizarra de gestiones comerciales; imprimir el informe de producción de los comerciales y teniendo en cuenta si la gestión es administrativa, analítica o ambas a la vez; consultar las estadísticas comerciales con múltiples filtros para su acotación, añadiendo nuevas dimensiones para dicho departamento. Disponiendo del módulo de gestión de comunicados, puede emitir mailings basados en la agenda comercial de MYMSOFTERP de tres modos: exportando un fichero con el objetivo de realizar una combinación en word, realizando un envío por Z-Fax o bien enviándolo por correo electrónico con la posibilidad de adjuntar todos los documentos vinculantes.

TELÉFONO

Europa: +34 93 433 06 17
Latino América: +56 2 2592 0465

E-MAIL

commercial@mssoftworldwide.com

WEB

www.mssoftworldwide.com



M.SOFT Worldwide

Es desde 1989, un Proveedor de Software Independiente (ISV) con más de 25 años de dedicación al sector del transporte y la logística, desarrollando e implantando software para la gestión integral de las operaciones (ERP / TMS / WMS) y software de movilización de procesos para la toda la industria en general (MOBILITY), ofreciendo un marco escalable para nuestros clientes, con soluciones adaptadas a las últimas tecnologías y necesidades existentes, fiables, ya probadas e instaladas en nuestro parque.

Más de 350 credenciales, confirman nuestra experiencia en la gestión de pequeñas, medianas y grandes cuentas, gracias a nuestra capacidad de servicio y la amplia cobertura de nuestras soluciones.

TELÉFONO

Europa: +34 93 433 06 17
Latino América: +56 2 2592 0465

E-MAIL

commercial@msoftworldwide.com

WEB

www.msoftworldwide.com

LA ORGANIZACIÓN

Nuestro equipo de consultores, expertos en su negocio, podrá dar respuesta a sus necesidades operativas y asesorarles en la mejora de sus circuitos y procedimientos internos, consiguiendo en todo momento minimizar los tiempos de implantación en los proyectos. La Excelencia como vocación de servicio y filosofía de desarrollo, y la Satisfacción de las Expectativas de nuestros clientes como razón de ser, configuran una visión de negocio enfocada a convertirnos en su socio estratégico, con el que pueda contar hoy y siempre para hacer cada día más competitiva y diferencial su organización en materia de tecnología.

LOS SERVICIOS

Desde M.SOFT, colaboramos con nuestros clientes para hacer cada día más competitivas sus organizaciones, a través de los diferentes servicios complementarios al desarrollo de nuestras soluciones, pudiéndolos clasificar según la etapa de la relación en:

Valoración de oportunidades

- Análisis de requerimientos de cliente y toma de datos para la preparación de prototipos
- Identificación de oportunidades de mejora sobre la situación actual, basados en las palancas de cambio tanto tecnológicas como de procesos
- Selección de la mejor combinación de soluciones de nuestro catálogo, que mejor logren satisfacer las necesidades y expectativas de nuestros clientes
- Valoración de proyectos y análisis de retornos de inversión según indicadores particulares de cada cliente
- Soporte a la definición de la plataforma tecnológica

Implantación

- Análisis detallado de los procesos de negocio
 - Consultoría de implantación de nuestras soluciones
 - Identificación y desarrollo de particularidades de cliente
 - Soporte al arranque /estabilización de los proyectos
- Mantenimiento y Soporte evolutivo**
- Soporte Help Desk de nivel 2
 - Mantenimiento evolutivo y correctivo de nuestras soluciones
 - Desarrollo de particularidades evolutivas necesarias por cliente
 - Implantación de nuevos módulos y funcionalidades

LAS SOLUCIONES

Desde M.SOFT, ofrecemos soluciones de Sistemas de Información especialmente pensadas y diseñadas para obtener el máximo partido a sus recursos aplicados a sus operaciones:



La Gestión integral de su negocio como **Proveedor de Servicios Logísticos**, a través de nuestro Sistema Integrado de Gestión (**ERP: Enterprise Resource Planning**)



La gestión de sus operaciones de Transporte y Almacenaje, como **Fabricante o Distribuidor**, a través de nuestros Sistemas de Gestión de Transporte (**TMS: Transportation Management System**) y Sistema de Gestión de Almacenes (**WMS: Warehouse Management System**)



La Movilización de sus procesos, **para toda la Industria**, a través de nuestros módulos de **MOBILITY** multiplataforma (sobre terminales Smartphone o Tablet) especializados por industria, o desarrollados a medida particularizados para su negocio

Todas ellas se pueden ofrecer, tanto en modalidad compra como alquiler, pudiendo ser instaladas en plataformas propias del cliente o en centros de proceso de datos externos (Cloud) a través de los partners que M.SOFT dispone a tal efecto.

Solicítenos una demostración remota o presencial de nuestras soluciones y permítanos mostrarle cómo podemos aportar valor a su negocio.