

CORRESPONSALES

Bor.	Cd.	Concepto	V/C	O/D	Por (%)	Base S/N	Cd. Base
<input type="checkbox"/>	100	Recogida	Venta	BARCELONA	40,00	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	100	Recogida	Venta	MADRID	60,00	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	101	Portes	Venta	BARCELONA	50,00	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	101	Portes	Venta	BARCELONA	1,50	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	101	Portes	Venta	MADRID	50,00	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	101	Portes	Venta	MADRID	1,50	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	102	Reexpedición	Venta	BARCELONA	60,00	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	102	Reexpedición	Venta	MADRID	40,00	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	505	Arrastres	Gasto	BARCELONA	50,00	5	1 IVA NORMAL
<input type="checkbox"/>	505	Arrastres	Gasto	MADRID	50,00	5	1 IVA NORMAL

Liquidación de corresponsales



Sistema avanzado de gestión de liquidación con corresponsales adaptado a las necesidades del mercado global.

CARACTERÍSTICAS

- 1 Sistema avanzado de gestión de liquidación con corresponsales adaptado a las necesidades del mercado global.
- 2 Se puede liquidar de diversas formas incluidas las liquidaciones internacionales como partage y ameta.
- 3 Posibilidad de imputación de costes con cargos a terceros, generando expediciones de carácter administrativo.
- 4 El sistema permite incluir cargos o abonos realizados sobre expediciones ya liquidadas anteriormente.
- 5 Máxima fiabilidad y rapidez en la consulta, ampliación y visualización de las liquidaciones.

En la gestión diaria de un Operador Logístico se recurre a los corresponsales y dadas las peculiaridades y particularidades de cada uno de ellos, M.SOFT Worldwide considera necesario proveer al operador de sistemas avanzados de gestión de liquidaciones. Con el módulo de Liquidación de Corresponsales de MYMSOFTERP esta tarea resulta sencilla y eficiente gracias a los automatismos y política del dato único de nuestra solución ERP.

Es un módulo adaptado a las necesidades del mercado: liquidaciones centralizadas o por delegación, remesa o tarifas de distribución; porcentuales sobre conceptos de venta y coste; internacionales como partage y ameta para el transporte terrestre, marítimo y aéreo. Previo estudio de adaptación disponemos de una cámara de compensación para liquidaciones, cargos y abonos entre corresponsales, reembolsos, facturación de terceros, etc. Se pueden establecer condiciones de liquidación por ruta, sección y servicio; corresponsal; conceptos de venta o coste, por porcentajes. Para condiciones de liquidación similares, se pueden duplicar las bases de facturación y las condiciones de liquidación para su posterior modificación.

Al intervenir centros externos, de una

ruta de tránsito o de otro holding, cuyos costes los soporte un centro intermedio ajeno, se pueden imputar cargos a terceros, generándose una expedición administrativa vinculada a la facturación de ventas, con cargo al corresponsal de origen; recuperar el coste soportado por el centro intermedio e incluir una liquidación con cualquiera de los centros externos de la ruta de tránsito; o bien, se puede recuperar el coste en las rutas de tránsito donde uno de los centros sea propio. Al cierre del contrato, se puede replicar el coste a todas las hojas de ruta generadas.

Este módulo de MYMSOFTERP, puede incluir cargos o abonos realizados sobre expediciones ya liquidadas anteriormente; o permitir la autoliquidación de las facturas al pasar a definitivas cuando el saldo sea a favor. La búsqueda de una liquidación concreta, es sencilla al poder acotarse por conceptos como el saldo de la liquidación, su situación, su situación o número de factura, entre otros. Una vez localizada, es posible ampliar el resumen de la liquidación con el saldo resultante, resumen de los importes, factura generada y/o recibida, etc. Incluso visualizar el importe, la cantidad neta, la cantidad liquidada, el porcentaje por cada centro, la situación del importe...

TELÉFONO

Europa: +34 93 433 06 17
Latino América: +56 2 2592 0465

E-MAIL

commercial@msoftworldwide.com

WEB

www.msoftworldwide.com



M.SOFT Worldwide

Es desde 1989, un Proveedor de Software Independiente (ISV) con más de 25 años de dedicación al sector del transporte y la logística, desarrollando e implantando software para la gestión integral de las operaciones (ERP / TMS / WMS) y software de movilización de procesos para la toda la industria en general (MOBILITY), ofreciendo un marco escalable para nuestros clientes, con soluciones adaptadas a las últimas tecnologías y necesidades existentes, fiables, ya probadas e instaladas en nuestro parque.

Más de 350 credenciales, confirman nuestra experiencia en la gestión de pequeñas, medianas y grandes cuentas, gracias a nuestra capacidad de servicio y la amplia cobertura de nuestras soluciones.

TELÉFONO

Europa: +34 93 433 06 17
Latino América: +56 2 2592 0465

E-MAIL

commercial@msoftworldwide.com

WEB

www.msoftworldwide.com

LA ORGANIZACIÓN

Nuestro equipo de consultores, expertos en su negocio, podrá dar respuesta a sus necesidades operativas y asesorarles en la mejora de sus circuitos y procedimientos internos, consiguiendo en todo momento minimizar los tiempos de implantación en los proyectos. La Excelencia como vocación de servicio y filosofía de desarrollo, y la Satisfacción de las Expectativas de nuestros clientes como razón de ser, configuran una visión de negocio enfocada a convertirnos en su socio estratégico, con el que pueda contar hoy y siempre para hacer cada día más competitiva y diferencial su organización en materia de tecnología.

LOS SERVICIOS

Desde M.SOFT, colaboramos con nuestros clientes para hacer cada día más competitivas sus organizaciones, a través de los diferentes servicios complementarios al desarrollo de nuestras soluciones, pudiéndolos clasificar según la etapa de la relación en:

Valoración de oportunidades

- Análisis de requerimientos de cliente y toma de datos para la preparación de prototipos
- Identificación de oportunidades de mejora sobre la situación actual, basados en las palancas de cambio tanto tecnológicas como de procesos
- Selección de la mejor combinación de soluciones de nuestro catálogo, que mejor logren satisfacer las necesidades y expectativas de nuestros clientes
- Valoración de proyectos y análisis de retornos de inversión según indicadores particulares de cada cliente
- Soporte a la definición de la plataforma tecnológica

Implantación

- Análisis detallado de los procesos de negocio
 - Consultoría de implantación de nuestras soluciones
 - Identificación y desarrollo de particularidades de cliente
 - Soporte al arranque /estabilización de los proyectos
- Mantenimiento y Soporte evolutivo**
- Soporte Help Desk de nivel 2
 - Mantenimiento evolutivo y correctivo de nuestras soluciones
 - Desarrollo de particularidades evolutivas necesarias por cliente
 - Implantación de nuevos módulos y funcionalidades

LAS SOLUCIONES

Desde M.SOFT, ofrecemos soluciones de Sistemas de Información especialmente pensadas y diseñadas para obtener el máximo partido a sus recursos aplicados a sus operaciones:



La Gestión integral de su negocio como **Proveedor de Servicios Logísticos**, a través de nuestro Sistema Integrado de Gestión (**ERP: Enterprise Resource Planning**)



La gestión de sus operaciones de Transporte y Almacenaje, como **Fabricante o Distribuidor**, a través de nuestros Sistemas de Gestión de Transporte (**TMS: Transportation Management System**) y Sistema de Gestión de Almacenes (**WMS: Warehouse Management System**)



La Movilización de sus procesos, **para toda la Industria**, a través de nuestros módulos de **MOBILITY** multiplataforma (sobre terminales Smartphone o Tablet) especializados por industria, o desarrollados a medida particularizados para su negocio

Todas ellas se pueden ofrecer, tanto en modalidad compra como alquiler, pudiendo ser instaladas en plataformas propias del cliente o en centros de proceso de datos externos (Cloud) a través de los partners que M.SOFT dispone a tal efecto.

Solicítenos una demostración remota o presencial de nuestras soluciones y permítanos mostrarle cómo podemos aportar valor a su negocio.